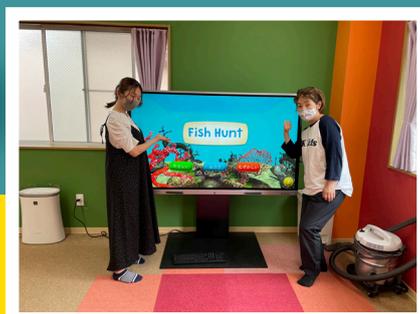




みなさまのこと、教えてください!

開業事業所様紹介



今回は、山梨県笛吹市
”児童発達支援・放課後等デイサービスKきっず”様です!

開業のきっかけを教えてください!

もともと、個人で託児所を運営しておりました。施設でお預かりする中で、発達障害の子ども達の利用が多く、近隣にも児童発達支援の施設に空きが無い状況だと知りました。待機児童がいる状況に困っている父兄と数名出会った事がきっかけです。

お仕事のやりがいを教えてください!

発達障害の子ども達の「目に見えない悩み」をかかえているご父兄の心の支えになれる事です。

施設の強みを教えてください!

Kきっずは、山梨県の笛吹市にあります。市内は放課後等デイサービスの多い施設しかなく、児童発達支援をする施設がありません。見えないニーズだった利用者様をつなげていきたいと思っています。また、自分達でイベント企画をしたり、参加をしたりしています。事業所スタッフと地域との繋がりを積極的にに行っていることも強みの一つだと感じます。

例えば、市内で開催されるイベント情報を見つけたら、すぐに全体連絡で情報を共有してくれます。他にも、ダンススクールの先生と一緒にプログラムを行ったり。スタッフみんなが風通し良く活動を行っております。

利用者獲得のために取り組んでいることを教えてください!

まずは、父兄に知って頂くとう「親子サークル」を土・日で行っています。悩める父兄の交流の場になるよう、施設を開放しています。

他には、地域にも認知してもらおうよう、イベントを開催し、その内容をこまめに発信しています。

具体的には、親子ヨガ・陶芸教室・収穫体験などを行い、ホームページのブログやSNSで発信します。施設の紹介もねて、ユーチューブ動画の作成も行っております。どれも初めての事ばかりで大変ですが、スタッフで協力して行っております。

今後の野望を教えてください!

貸事業所だけでなく、自社物件として事業所2店舗目を設立したいです!



①山梨県の廃材を利用して看板を作成しました。②陶芸教室の活動。完成したときの感動は忘れられません。③日常の様子です。



その他、たくさんの活動の様子をご提供頂きました。Kきっず様、誠にありがとうございました!!

療育.net会員様限定 オンライン研修案内 8 月度



8/6(金)
10時～12時

事業所としての虐待防止を考える

職員から児度への虐待を防ぐには?日ごろから出来る虐待防止の取り組みを改めて学びましょう。

- 講師:株式会社健生 遠藤千尋
- 参加費用: A・B会員様無料、その他会員様5,000円税別

8/31(火)
10時～12時

学びと遊びの引き出しを増やそう! (※参加型の研修です)

1つのおもちゃでどう遊びを広げる? 1つの教材を狙い合わせて使いまわすには? 沢山アイディアを出し合い学び合いましょう!

- 講師:ヒトツナ武里教室 酒井千穂
- 参加費用: A・B会員様無料、その他会員様5,000円税別

8月度からサポートB会員様も参加無料になりました

さらに、9月度のオンライン研修会から新たに何かが起こる...かも? お楽しみに♪

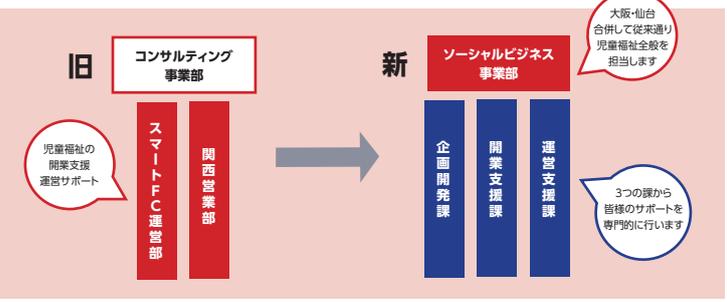
皆様のご参加お待ちしております～★

組織変更のお知らせ

この度、更なる満足度向上を目指して体制づくりのため、令和3年6月より組織変更を行いました。Kensei療育.netの皆様と多く関わりを持っておりました部署について、2点お知らせ致します。

■変更点

- ①旧スマートFC運営部と、関西営業部のFC担当チームを「ソーシャルビジネス事業部」に再編します。
 - ②ソーシャルビジネス事業部下に、新たに3課設置します。開業支援課・運営支援課・企画開発課
- ※郵送物の送り先は、仙台・大阪それぞれ変わりません。
今後とも更なるご愛顧を賜りますようよろしくお願い申し上げます。



今月のコラム

- title -
いつもの遊びをワイルドに★

さて、これから夏休み本番と云ったところでどうするか。せいかくの夏休みだし、普段とは違う何かをして子ども達を喜ばせたい〜と気合いは入るものの、良い案が出ず、結局毎年同じ内容に…なんて経験はないでしょうか?今回は良いご提案があります。

それは、「いつもの遊びをワイルドにしてみよう」というご提案。ただ、いつもやっている内容のスキルを大きくくすねるだけです。簡単ですが、これ、だいぶ印象が変わります。子ども達にとっては、全く違う新しい経験になる事は、間違いないと思います。

私の体験談ですが、去年の夏休み、ネタに尽き呆然としていた時、いつものピエゲームのスキルを大きくしたら、面白くないかと、挑戦!リビンゲーム全部を使って、ビンボールを作ってみました。これが子どもに大当た



【実践例】

- クッキーの量を増やして、お家の人やご近所さんのお土産を作る。
- ピエスクエーサーを100M駆けつめる。
- スコップゲームを長けて、チーム戦で戦う。
- 広い公園で宝探し!いつもの事業所内ではなく、範囲を広くつめる。
- 身近にできる何かをメモ記録し挑戦してみる。

是非、お試し下さいませ〜!

※右の写真は、我が家で作成したリビンボールです。遊び終わった後、セロテープの跡を全てとるのに、一ヶ月かかりました。トホホ。(涙)

ご利用は計画的に…今回のコラム担当も、酒井でした。

はじめまして!
開業支援課マネージャーのゆはず憲と申します。
大阪支店勤務で、ソーシャルビジネス事業部の最長老でございます(笑)でも、仕事では日々勉強の思いで、ご開業の皆様のお役に立ちたい一心で取り組ませて頂いております。

ご開業される皆様は、いろんなご経験を経て、いろんなきっかけがあり、そしていろんな思いを事業に込められて開業されます。我々は皆様のその思いを共有させて頂き、ご支援を行っていきたくと思っております。

ご開業への道のりには、ご不安、障害、順調に進まない事など、必ず試練の場面に訪れると思います。その際に、皆様の力となり、一緒に乗り越えて、晴れてご開業を迎えられた時の喜びを皆様と分かち合えることが、私の一番の楽しみです。

今後とも、どうぞよろしくお願い致します。

コンサルティング事業部 メンバー紹介

13 大阪支店



パーソナルmemo

- ✓ 出身:三重県四日市市
- ✓ ライフワーク:作詞作曲ライブ活動
- ✓ 大阪の好きな街:なんば・天王寺

